

федеральная целевая программа
«Исследования и разработки по приоритетным направлениям развития
научно-технологического комплекса России на 2014-2020 годы»

Анализ

характеристик индустриальных партнеров,
участвующих в федеральной целевой программе



Дирекция научно-технических программ

2016 год

Участие индустриального партнера в реализации программы

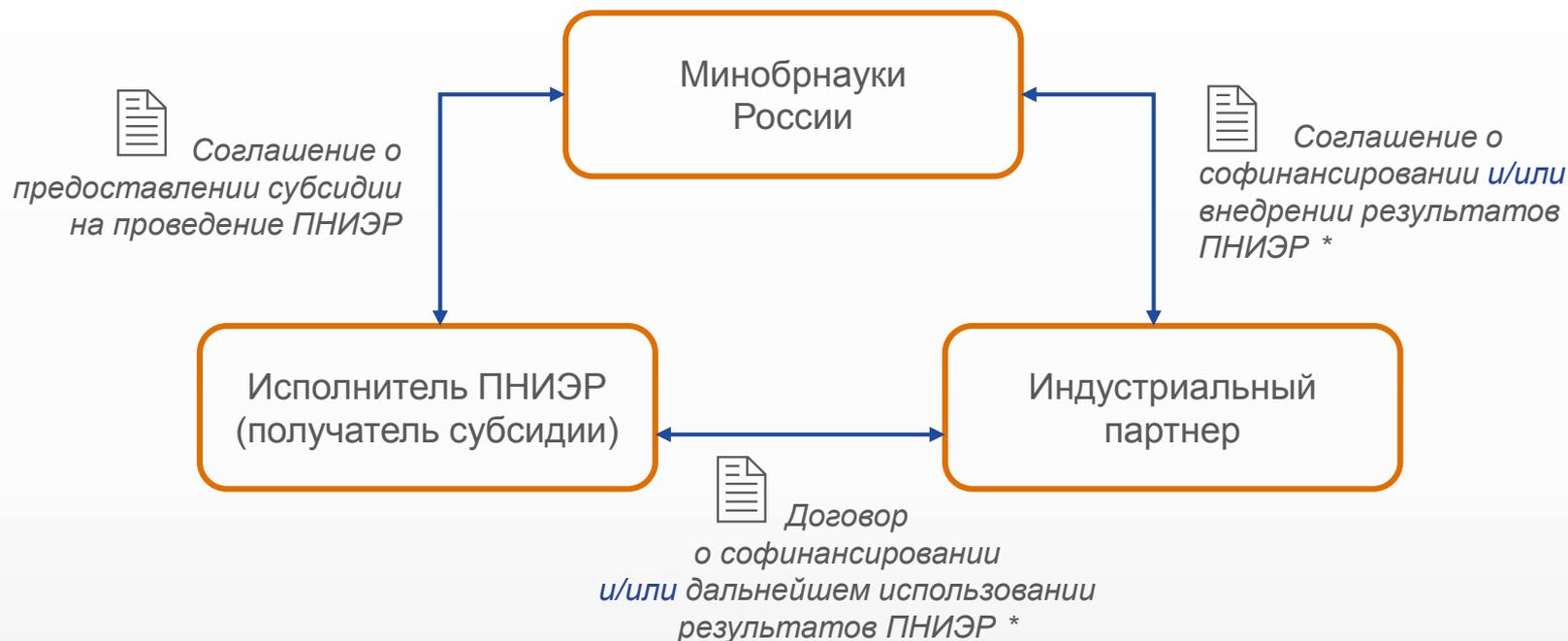
Индустриальный партнер (ИП) - это организация реального сектора экономики,

- ❑ в которой ресурсы (оборудование, рабочая сила, технологии, сырье, материалы, энергия, информационные ресурсы) объединяются в производственный процесс, имеющий целью производство продукции или оказание услуг
- ❑ принявшая на себя обязательства перед Минобрнауки России и получателем субсидии по софинансированию прикладных научных исследований и экспериментальных разработок (ПНИЭР) и дальнейшему внедрению (промышленному освоению) результатов ПНИЭР

Участие индустриального партнера в реализации программы

- ❑ ИП финансирует из собственных средств выполнение ПНИЭР
- ❑ ИП принимает результаты интеллектуальной деятельности (РИД, результаты), созданные при выполнении ПНИЭР за счет средств субсидии
- ❑ ИП обеспечивает дальнейшее использование таких результатов с целью их коммерциализации (внедрения, промышленного освоения)
- ❑ ИП обеспечивает дальнейшее выполнение опытно-конструкторских/технологических работ и организацию производства разработанной продукции
- ❑ ИП не может быть исполнителем работ, финансируемых из средств субсидии
- ❑ ИП может быть исполнителем работ, финансируемых им из собственных средств, если в конкурсной документации не установлено обратное

Схема взаимодействие участников



Получатель субсидии

ОБЯЗАН передать все результаты и права на РИД, созданные за счет средств субсидии, индустриальному партнеру

Индустриальный партнер

ОБЯЗАН участвовать в поэтапной приемке результатов ПНИЭР и обеспечить внедрение результатов ПНИЭР и/или софинансирование проекта

* Досрочное расторжение договора – основание для прекращения субсидии.

Активность участия индустриальных партнеров в программе

1068 прикладных научных исследований поддержаны индустриальным партнером

от 5 до 300 млн руб. - объем инвестиций индустриальных партнеров на реализацию одного проекта

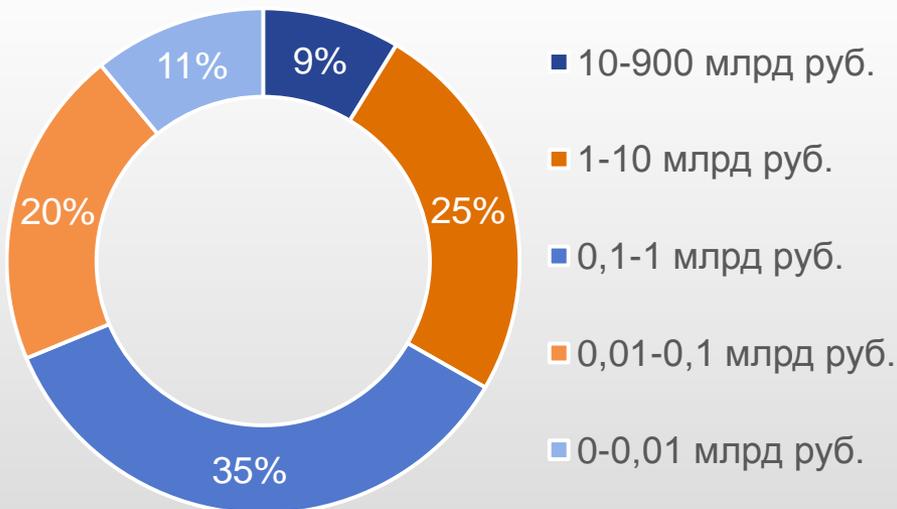


Производственный потенциал индустриальных партнеров (по данным опроса получателей субсидии)

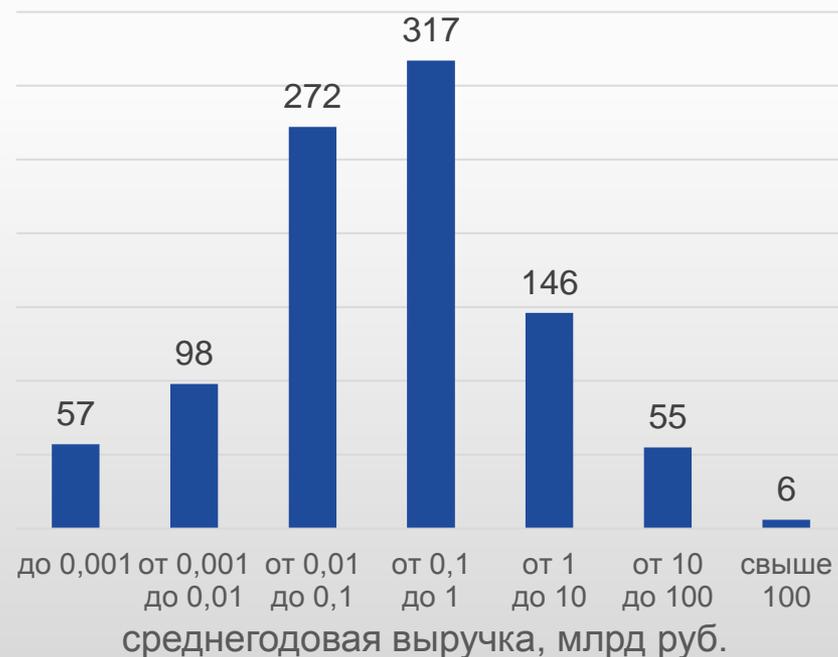
от 100 млн руб. до 860 млрд руб.

валовая выручка индустриальных партнеров за 2013-2015 гг.

Распределение индустриальных партнеров по общей валовой выручке за 2013-2015 гг.



Распределение проектов программы в зависимости от среднегодовой валовой выручки индустриальных партнеров



Производственный потенциал промышленных партнеров

Средние показатели производственного потенциала на одного промышленного партнера (по данным опроса получателей субсидии)

6,2%

доля экспортной выручки в общем объеме валовой выручки

34,1%

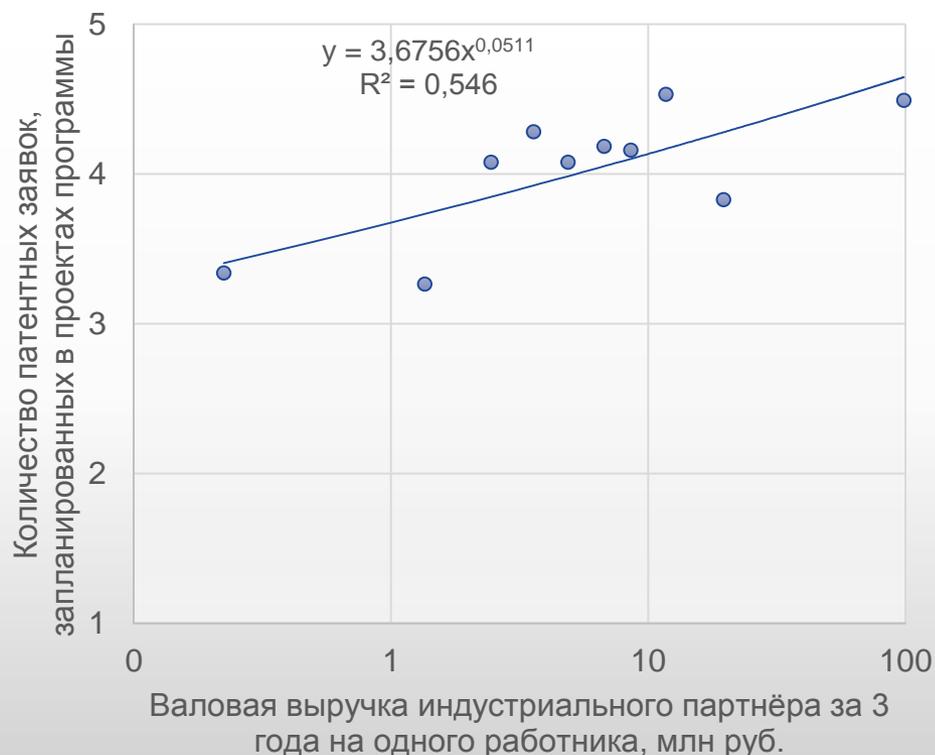
среднегодовой темп роста валовой выручки (без НДС) за 2013-2015 гг.

16,9 %

доля новой (усовершенствованной) продукции в валовой выручке (без НДС)

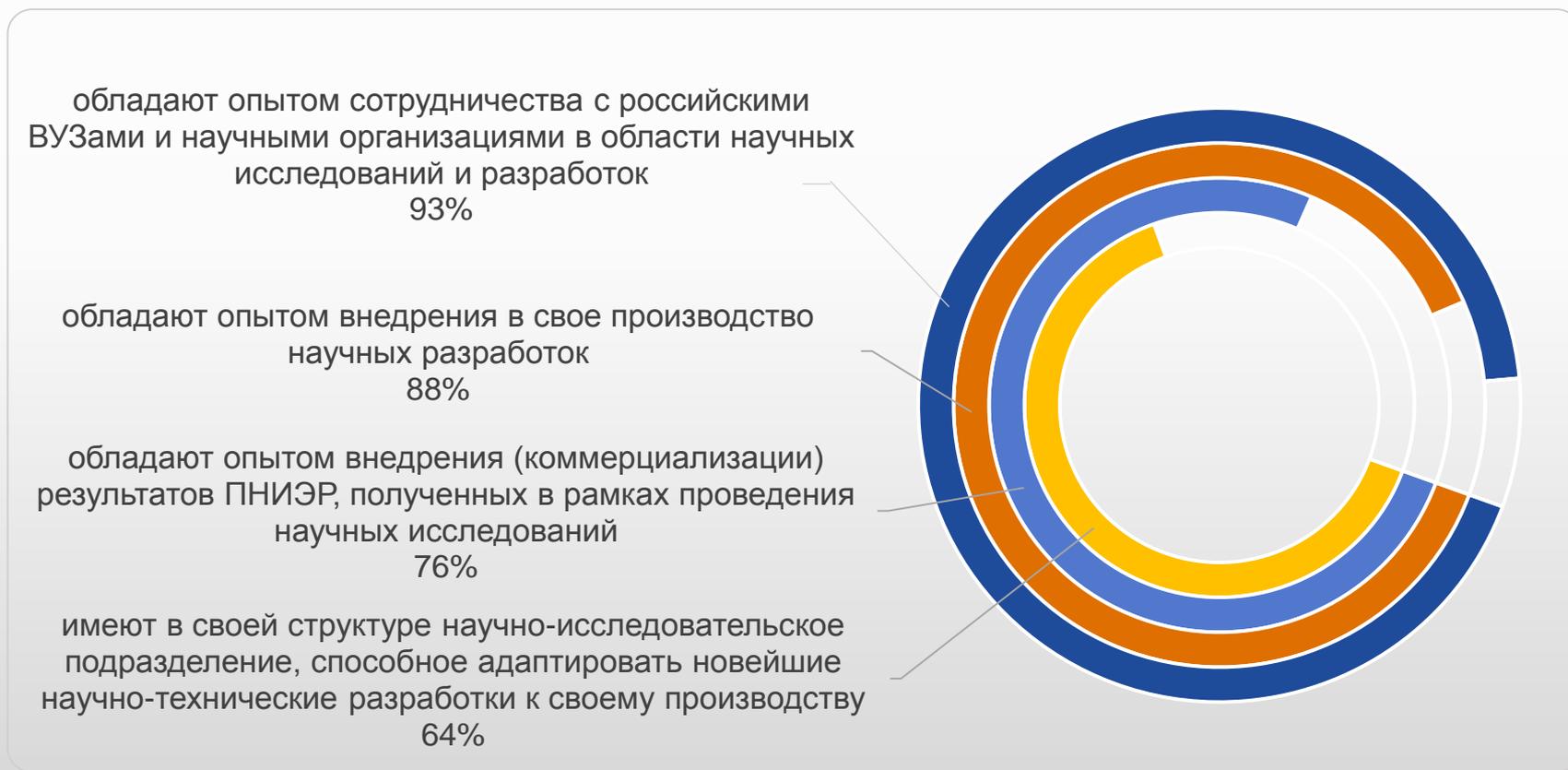
22 действующих патента зарегистрировано на промышленного партнера или его дочернюю организацию

Зависимость патентных заявок, запланированных в проектах программы, от общей валовой выручки промышленного партнера за 2013-2015 гг., приходящейся на одного работника



Научный и кадровый потенциал индустриальных партнёров (по данным опроса получателей субсидии)

65% индустриальных партнёров имеют утверждённую программу инновационного развития предприятия или стратегическую программу модернизации производства и внедрения наукоёмкой продукции (оказания услуг)

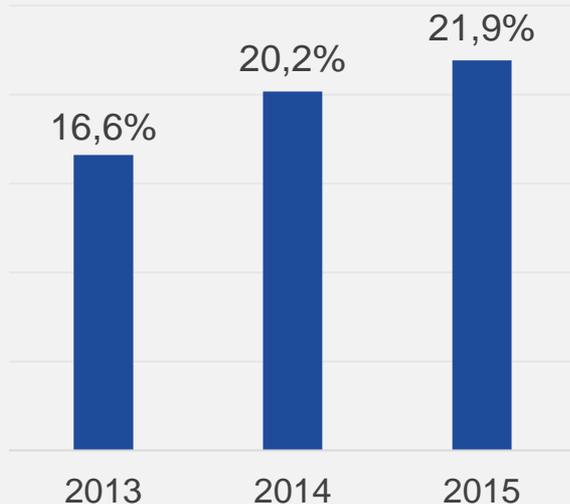


Научный и кадровый потенциал промышленных партнёров (по данным опроса получателей субсидии)

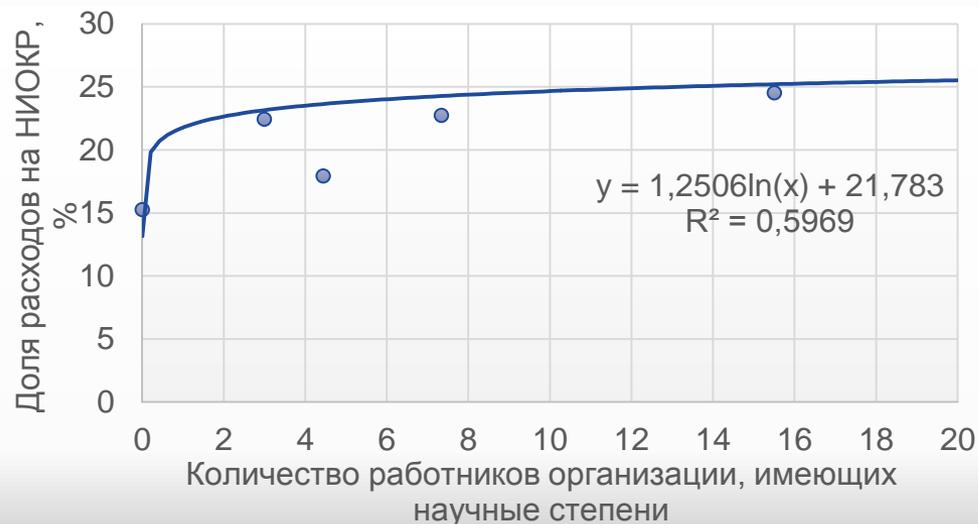
3 доктора наук и 10 кандидатов наук

среднее количество работников промышленного партнёра,
имеющих научную степень

Средние показатели доли
расходов на НИОКР в
валовой выручке (без НДС)
промышленного партнёра,
%



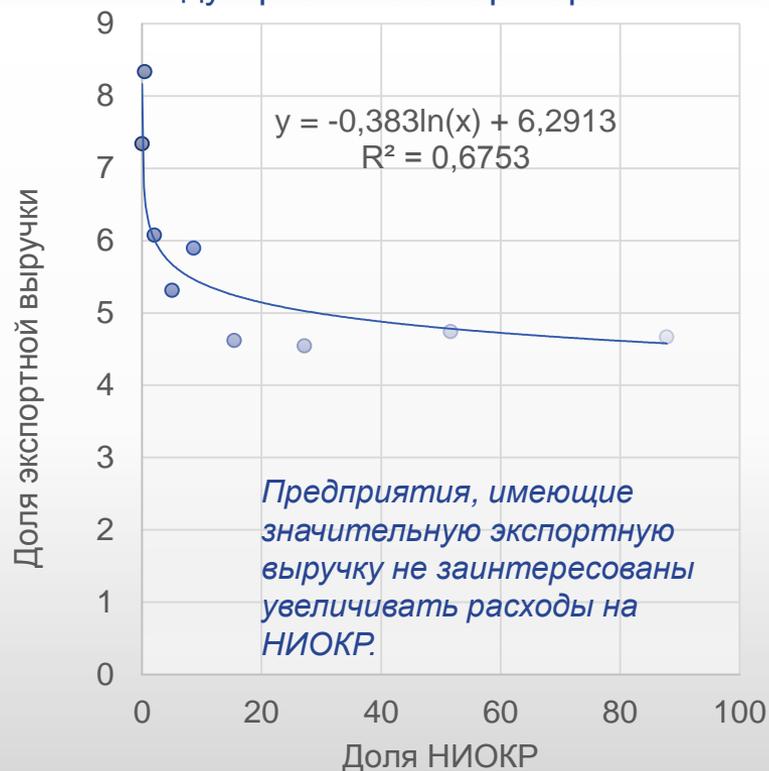
Зависимость доли НИОКР в объёме валовой выручки
промышленного партнёра от количества работников,
имеющих научные степени



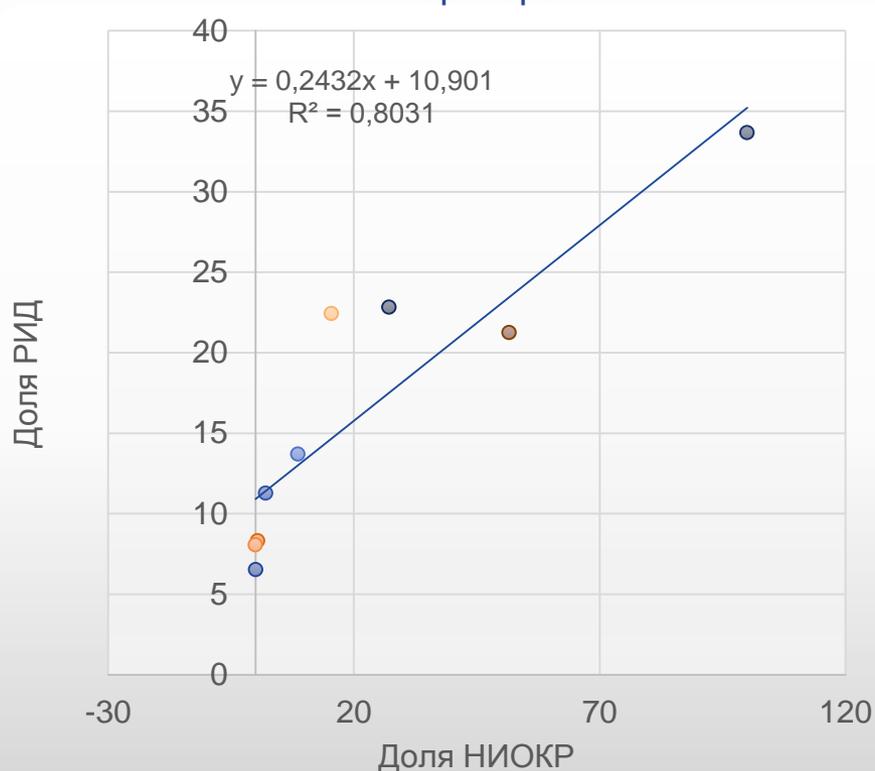
Доля расходов на НИОКР не сильно зависит от количества сотрудников, имеющих научные степени. Можно предположить, что промышленные партнёры, участвующие в программе, не очень заинтересованы в привлечении научных работников.

Научный и кадровый потенциал промышленных партнёров (по данным опроса получателей субсидии)

Зависимость доли экспортной выручки от доли НИОКР в объёме валовой выручки промышленного партнёра



Зависимость доли РИД от доли НИОКР в объёме валовой выручки промышленного партнёра



Зависимость объема средств внебюджетных источников для финансирования проектов программы от валовой выручки индустриального партнера

